



# HABLA • CONVENCE • INSPIRA

Vence tus miedos y haz presentaciones poderosas.

## TRES INGREDIENTES CLAVE

para hacer presentaciones poderosas.

Aprende cómo comunicar tus ideas y emociones con seguridad, confianza y de manera correcta para alcanzar tus objetivos.



## STORYTELLING

**Contar historias vende e inspira**

Desarrolla la habilidad para influir e inspirar a tu audiencia mediante historias que tocan sus emociones.

## DE ESPECIALISTA A FACILITADOR.

**Aprender a enseñar.**

Desarrolla todos los elementos que hacen de un especialista un excelente facilitador.



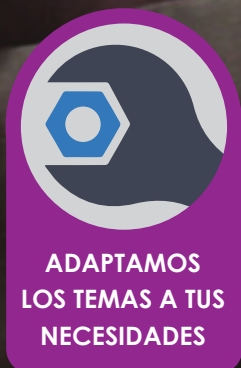
## EL SECRETO MEJOR GUARDADO DE UNA VENTA EXITOSA.

Conócete, conoce a tu cliente y construye un diálogo de venta con una estrategia ganadora.

## ASERTIVIDAD ES ESCUCHAR, PENSAR Y COMUNICAR.

**El orden sí importa**

Sostén diálogos congruentes, directos y efectivos, comunicando tus ideas y emociones en balance con las ideas y emociones de tu interlocutor.



Tel. (55)5682 7226 • [coach@robertogmartinell.com](mailto:coach@robertogmartinell.com) • [www.robertogmartinell.com](http://www.robertogmartinell.com)

COACHING EJECUTIVO • FACILITACIÓN • CONFERENCIAS

